

Distributeurs, Phyt'*attitude*, parlons-en, parlez-en.



Les produits phytosanitaires sont responsables d'un trop grand nombre d'intoxications.

Désormais, le Numéro Vert Phyt'*attitude* figure sur tous les nouveaux emballages des produits phytos.

Savez-vous que vous pouvez vous aussi, participer à l'amélioration de la santé de vos clients ?



Signalez-nous vos symptômes

N° Vert 0 800 887 887

APPEL GRATUIT DEPUIS UN POSTE FIXE

Connaissez-vous Phyt'attitude ?

Phyt'attitude est un réseau créé par la MSA, qui recense et analyse les intoxications liées aux produits phytosanitaires.



QUELQUES CHIFFRES SUR LES INTOXICATIONS :

247 cas recensés en 2005

Les fongicides
31 %
des signalements

Les insecticides et les acaricides
33 %
des signalements

Les herbicides
23 %
des signalements

- **Phyt'attitude, ce sont 70 équipes** en France, composées de Médecins du Travail, de Conseillers en Prévention et d'Assistants.
- **Phyt'attitude, c'est un Numéro Vert** gratuit et confidentiel, qui permet de recueillir les signalements d'intoxication des victimes.
- **Phyt'attitude réalise un bilan national des intoxications.**

Il permet d'identifier la toxicité des produits, ainsi que les comportements à risques. Pour une meilleure prévention.

Le saviez-vous ?

Grâce à Phyt'attitude, la santé des applicateurs est enfin devenue une priorité pour tous :

- 1 les fabricants sont désormais dans l'obligation d'inscrire le Numéro Vert sur les nouveaux emballages des produits phytos.
- 2 la MSA agit auprès des fabricants et des pouvoirs publics en :
 - participant à l'homologation des produits
 - influant sur de nouvelles formulations de produits
 - améliorant la conception des matériels de protection
- 3 grâce à des centaines de témoignages, la MSA améliore les conditions de travail du monde agricole.

Phyt'attitude

Signalez-nous vos symptômes

▶ N° Vert 0 800 887 887

APPEL GRATUIT DEPUIS UN POSTE FIXE





En quoi votre rôle dans la prévention des risques liés aux phytos est-il essentiel ?

Vos clients ont une grande confiance en vous.

- **1 applicateur sur 5 se plaint d'au moins 1 trouble de santé dans l'année écoulée.**

De plus en plus conscients des dangers des phytosanitaires, aujourd'hui vos clients sont réellement en attente d'informations de votre part.

- **Vous êtes bien plus qu'un distributeur. Vous êtes un conseiller indispensable pour vos clients.**

Choix du type de produits et des EPI, dosages, conditions d'utilisation, précautions à prendre... Vous seul avez les compétences techniques requises pour prévenir vos clients des dangers des phytosanitaires.

- **N'hésitez pas à répondre à leurs questions.**

(quitte à leur en poser également) car un client bien informé est un client fidèle et pour longtemps.

- **Soyez attentif aux symptômes dont vous parlent vos clients.**

Maux de tête, irritations de la peau, mal au ventre, difficultés à respirer... N'hésitez pas à leur poser des questions sur les produits qu'ils ont utilisés récemment et leur mode de protection.

- **Parler de Phyt'*attitude* à vos clients, c'est répondre à leurs préoccupations !**

N'hésitez pas à inciter vos clients à déclarer leurs symptômes au Numéro Vert de Phyt'*attitude*. Déclencher le « Réflexe Phyt'*attitude* », cela fait aussi partie de votre rôle de conseiller-vendeur !



EN RÉSUMÉ,
MIEUX INFORMER
VOS CLIENTS SUR
PHYT'*ATTITUDE* C'EST :

- Protéger leur santé
- Gagner leur confiance
- Mieux vendre
- Les fidéliser plus facilement



Pour vous aider, voici les supports de communication Phyt'attitude à votre disposition :

● L'affiche et l'affichette Phyt'attitude

Pour vos clients utilisateurs (ou en contact avec) des produits phytos, ainsi que leur entourage.

Pour une efficacité maximum : affichez-la dans votre magasin, à l'entrée ou près d'un rayon phytos.

● La carte-mémo Phyt'attitude

Un concentré d'informations fondamentales sur Phyt'attitude.

Pour une efficacité maximum : mettez-la à disposition bien en vue dans votre magasin et/ou remettez-la en mains propres à vos clients.

● Le jeu-test Phyt'attitude

Pour permettre à chacun de vos clients de découvrir sa connaissance des dangers liés aux phytos.

Pour une efficacité maximum : remettez-le en mains propres à chaque client professionnel agricole (ou à son entourage). Et/ou laissez-le à disposition, près des caisses.



D'autres supports sont à votre disposition : dépliants-cartes et présentoir, affichettes, calendrier de traitements-symptômes... Demandez-les à l'équipe Phyt'attitude de votre région.

Pour protéger davantage la santé de vos clients, comme d'autres nombreux distributeurs en France, faites connaître Phyt'attitude au plus grand nombre !

Merci d'avance à chacun !

Pour tout renseignement sur les intoxications phytos, contactez l'équipe Phyt'attitude de votre MSA, ou www.msa.fr



Signalez-nous vos symptômes

▶ N° Vert 0 800 887 887

APPEL GRATUIT DEPUIS UN POSTE FIXE



www.msa.fr